

VERKÄUFERTAG:

„Die Geschäftsleitung will mehr Umsatz“

- Verkäufer haben oft Schmerzen bei der Zielvereinbarung. Das muss nicht sein. -

31. Januar 2019, 9 - 17 Uhr, Böblingen

Endspurt ... nur noch 11 Monate bis zum Ziel!

€ 390,-- zzgl. MwSt. p. P.

So war es schon immer:

Kontakte, Kontakte, Kontakte
= Termine = Abschlüsse
Top-Quote 10 : 7 : 3



Heute kommt noch hinzu:

Social Media + Google + Youtube
+ Informationsüberflutung +
Verdrängungsmarkt.

Seminarinhalte:



- Denkbegrenzungen auflösen
- Hemmschwellen überwinden

- ⇒ Nicht verkaufen: „Kaufen lassen“
- ⇒ Tiefergehende Bedarfe erfragen
- ⇒ Aktivitäten erhöhen
- ⇒ Neukunden gewinnen
- ⇒ Authentische Freude vermitteln
- ⇒ Engagement, Engagement

Feedback eines Verkäufers:

Thoma bringt VERKAUFEN auf den Punkt: präzise, hart, offen, direkt. Meine Verkaufserfolge beruhen stark auf seinen Inputs.

Roland Buderath - Schlaadt Gruppe

Sie und Ihre Mitarbeiter möchten dabei sein:

Anmeldung und weitere Informationen

⇒ www.thomapunkt.de

... auch firmenintern buchbar!

Wer nicht handelt, wird behandelt!